

“I clienti che si rivolgono a Maurelli sanno, infatti, di poter contare su un’expertise maturata nel corso di 60 anni di lavoro sul campo e ci impegniamo a fondo per accrescerla sempre di più”, dice Massimiliano Di Maggio.

“Siamo stati i primi a conseguire diversi, importanti traguardi in questo settore e, soprattutto, possiamo definirci pionieri in materia di progettazione, sia di hardware che di software per ADAS”, afferma Marcelo Alazraki.

**MAURELLI GROUP**

# Con gli ADAS Mobileye la sicurezza sale di livello

*“La partnership con Mobileye, società del Gruppo Intel – spiega Massimiliano Di Maggio di Maurelli - nasce dalla loro ricerca di un partner affidabile cui assegnare l’ambizioso compito di introdurre sul mercato italiano i dispositivi di sicurezza alla guida già installati su oltre 130 milioni di veicoli in tutto il mondo”.*

di **Massimiliano Campanella**,  
Como

L'incontro tra solide expertise ed elevata professionalità produce soluzioni di valore al servizio della mobilità. E' il caso della partnership instaurata tra Maurelli Group, leader internazionale nella commercializzazione di ricambi per veicoli industriali e nei servizi per truck, rimorchi e semirimorchi, e Mobileye, leader mondiale nello sviluppo di tecnologie di visione artificiale e machine learning, analisi dei dati, localizzazione e mappatura per sistemi avanzati di assistenza alla guida (Advanced Driver Assistance Systems, ADAS) e soluzioni di guida autonoma. Ne abbiamo parlato con Massimiliano Di Maggio, Referente Tecnico Commerciale prodotti Mobileye per Maurelli Spa, e Marcelo Alazraki, Country Manager per l'Italia di Mobileye.

**Quando è stato avviato l'accordo con il Gruppo Maurelli per la distribuzione in Italia dei prodotti Mobileye? Con quali obiettivi e intercettando quali necessità specifiche del mercato italiano?**

**Di Maggio.** Come spesso accade, i grandi accordi sono frutto di occasioni irripetibili che si verificano in determinati, opportuni momenti: anche la partnership con Mobileye, società del Gruppo Intel, nasce dalla loro ricerca di un partner affidabile cui assegnare l'ambizioso compito di introdurre sul mercato italiano i dispositivi di sicurezza alla guida già installati su oltre 130 milioni di veicoli in tutto il mondo. Fin da subito le caratteristiche del Gruppo Maurelli hanno attirato l'attenzione della società Mobileye in quanto si sono rivelate perfettamente compatibili con gli obiettivi di penetrazione del mercato di Mobileye: profondità capillare sul territorio, profonda conoscenza del mercato, solido portfolio clienti e servizi di assistenza e manutenzione garantiti dalle officine sono solo alcuni degli asset vantati dal Gruppo. Dal canto suo Maurelli Group, in qualità di leader di settore, è sensibile alle tematiche di sicurezza stradale ed è fortemente orientata al futuro, sviluppando soluzioni innovative per i propri clienti. Percorrere la via della commercializzazione dei dispositivi ADAS implica una grande responsabilità, in quanto si avverte l'esigenza di offrire ai clienti una soluzione affidabile, sicura e pratica per rendere ancora più sicure le strade di

tutto il mondo. I dispositivi Mobileye rappresentano la scelta migliore, così come confermato dagli oltre 20 anni di esperienza maturati chilometro dopo chilometro: i principali produttori mondiali già hanno scelto Mobileye per equipaggiare i loro veicoli, sia leggeri sia commerciali e pesanti.

**Qual è l'expertise che il Gruppo Maurelli mette in campo nella distribuzione dei prodotti Mobileye?**

**Di Maggio.** Maurelli Group, per dare il giusto impulso ai nuovi progetti, mette in campo tutta la sua professionalità ed esperienza, e non solo: consci dell'importanza della formazione come fonte di crescita, andiamo ad approfondirla ulteriormente realizzando, grazie anche all'estrema disponibilità di Marce-

lo Alazraki, apposite full immersion con cui allineiamo le nostre strategie di approccio al mercato. I clienti che si rivolgono a Maurelli sanno, infatti, di poter contare su un'expertise maturata nel corso di 60 anni di lavoro sul campo e ci impegniamo a fondo per accrescerla sempre di più. Inoltre, organizziamo corsi di formazione per trasmettere alle nostre officine clienti il know-how necessario per poter gestire i dispositivi Mobileye a 360 gradi.



**STESSA STRADA** Massimiliano Di Maggio (a sinistra) e Marcelo Alazraki al Meeting Mobileye durante il Viaggio Incentive Maurelli 2023.

**Com'è costituita la gamma di prodotti Mobileye rivolti al mercato italiano? Qual è la tipologia di cliente cui si rivolge Mobileye?**

**Alazraki.** La gamma dei prodotti Mobileye è formulata per soddisfare

il problema dell'angolo cieco e conformarsi ai più alti standard di sicurezza, così come definiti dall'Unione Europea - "Norme Generali di Sicurezza" (MOIS & BSIS) - che presto diventeranno obbligatori anche in Italia. Ad anticipare i tempi, però, è intervenuta la recente delibera del Comune di Milano che ha reso obbligatorio tali dispositivi, già a partire dal mese di ottobre per poter accedere all'area B, la più grande ZTL d'Italia che interessa circa il 72% del territorio della città di Milano.

**Sono previste novità a breve e medio termine che è possibile anticipare?**

**Alazraki.** Tra le novità più recenti introdotte da Mobileye c'è la prima



soluzione ISA, Intelligent Speed Assist, interamente basata sulla visione artificiale e formalmente omologata a livello Europeo. Contiamo di partire con la produzione probabilmente già a fine 2023. Grazie all'uso delle nostre telecamere, questo dispositivo potrà individuare i vari cartelli stradali per supportare i sistemi automatici ISA. Anche in questo caso, come per Fisheye, il sistema ISA di Mobileye è progettato

sul territorio. Nel perseguire la massima soddisfazione delle necessità dei clienti, in linea con le strategie congiunte delle due realtà aziendali, non ci siamo limitati al rafforzamento delle reti tecniche e commerciali, pronte a rispondere a ogni richiesta. Abbiamo anche dato vita a una fitta rete di officine autorizzate, distribuite in tutto il territorio italiano. Queste officine rappresentano un punto focale, dedicato sia all'installazione che all'attenta manutenzione delle funzionalità dei dispositivi Mobileye; il Gruppo Maurelli conferma la sua mission di garantire un servizio tempestivo, che accompagni il cliente dalla vendita del prodotto all'installazione e all'assistenza duratura nel tempo. Ogni risorsa, a ciascun livello, è impegnata per assicurare il successo di questa straordinaria iniziativa.

**Qual è la "chiave di differenza" che distingue i prodotti Mobileye sul mercato?**

**Alazraki.** Quando Mobileye è stata fondata, nei primissimi anni 2000, la categoria dei sistemi ADAS era ancora nella sua fase embrionale. Si potrebbe dire che siamo stati i primi a conseguire diversi, importanti traguardi in questo settore e, soprattutto, possiamo definirci pionieri in materia di progettazione, sia di hardware che di software per ADAS, fino al raggiungimento nel 2013 della leadership di mercato, che tutt'oggi manteniamo. Abbiamo quindi messo la nostra ventennale esperienza nella progettazione del kit Mobileye Fisheye, che è un prodotto studiato specificamente per rispondere alle normative richieste dall'Europa con il GSR. Ciò vuol dire che, attualmente, può essere definito come l'unico prodotto certificato sul mercato, progettato per rispondere ai requisiti anche delle recenti limitazioni introdotte dal Comune di Milano per accedere all'Area B.

**Qual è stato il trend registrato nel 2022, nel 2023 e qual è il target per il 2024?**

**Di Maggio.** Dall'avvio della partnership fino a oggi, abbiamo ricevuto un riscontro estremamente positivo dal mercato italiano, grazie alla notevole versatilità e all'elevata affidabilità delle soluzioni che mettiamo a disposizione. I nostri dispositivi si distinguono per la loro semplice installazione su qualsiasi veicolo e per il rispetto delle rigorose normative europee. La qualità ineguagliabile di questi dispositivi ha conquistato la fiducia dei nostri clienti ma ha anche permesso di accoglierne di nuovi, consentendoci di preservare il legame tra il nome Maurelli e la sicurezza stradale. Sulla base di questi successi e della costante innovazione, nutriamo l'aspettativa di registrare anche per l'anno 2024 una significativa crescita dei veicoli provvisti dei nostri dispositivi ADAS. ●