





## Maurelli Group

ha scelto di impegnarsi per migliorare il futuro dei bambini con una malattia genetica rara. Con la sua donazione a Fondazione Telethon, è al fianco dei migliori ricercatori in Italia che lavorano per la cura di queste terribili patologie.





## **Indice**



O4 Transpotec Logitec 2019

Un Successo!





<u>06</u>

Fiere ed Eventi

80

Premio MAN

10

Network MTruck

14

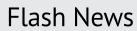
SBR Instruments

16

Vicini al Cliente



Automechanika Frankfurt



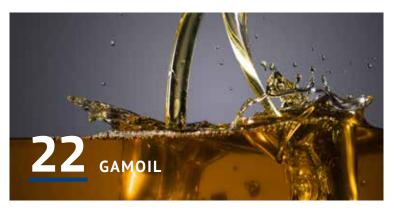
18 News Gam

Nuovo Catalogo Molle Aria



Maurelli group
Ricambi, Tradizione e innovazione









## **Editoriale**



#### "È iniziato il GAM Tour!"

#### di Giuliano Natangelo

l conto alla rovescia è terminato: è cominciato il GAM Tour, pensato da Maurelli Group per premiare la fedeltà dei nostri clienti che nel tempo ci hanno accordato la loro fiducia, facendo crescere sempre di più il nostro brand GAM Technic.
Fino a Novembre ogni filiale vivrà una Settimana dedicata interamente al marchio GAM!

Per una settimana intera i ricambi GAM saranno ancora più convenienti: sono infatti previste tante super offerte...
Ogni ordine inoltre, concorrerà all'estrazione, che avverrà il sabato in filiale, di fantastici premi a marchio GAM messi in palio per i nostri clienti.

La settimana si concluderà con una festa nella giornata di sabato con Start previsto per le ore 11:30.

Ci saranno giochi e momenti di intrattenimento, un ricco e gustoso aperitivo, una splendida Promoter GAM, animazione con DJ set, estrazione di esclusivi Premi GAM Technic e tanti gadget in omaggio per coloro che verranno a festeggiare con noi in filiale... Non mancherà nulla... relax, musica, divertimento e non solo: non fartelo raccontare! Visita il sito www.maurelligroup.com per le date del Tour e tutte le informazioni...

## **Maurelli** Group



Maurelli Distribuzione

Sede centrale

### Il ricambio giusto, nei tempi giusti, al giusto prezzo.

Tutto ciò è possibile grazie ad una gamma completa di ricambi per veicolo industriale motrice e rimorchio, e oltre 50.000 referenze sempre disponibili. Un' accurata selezione dei fornitori, legati ad un'ottima



Maurelli Commerciale

Filiali / punti vendita

gestione dei tempi di preparazione della merce, fanno in modo che i prodotti richiesti dai clienti finali siano evasi e consegnati in tempi brevi. 26 punti vendita, disponibilità del magazzino h24 tutto l'anno, servizio di consegna ricambi con furgoni e corrieri convenzionati.



Interservice

Officina multimarca, ricambi OE

Officina multimarca e vendita ricambi Mercedes, Man, Daf,

Evobus, Isuzu con sede nella zona Interportuale all'uscita dell'autostrada di Trento Nord. È centro assistenza autorizzato Koegel, Knorr-Bremse, SAF, BPW, Wabco, Carrier per un servizio completo su rimorchi e frigo.



Formau

Laboratorio & Formazione

#### Il vostro Partner per soluzioni Truck e Trailer.

Formau è un'azienda che si occupa di formazione e attività legate allo sviluppo delle officine nel mondo del Truck. L'obiettivo principale è la formazione tecnica sui sistemi applicati nei Truck e Trailer.



# Transpotec 2019 UN SUCCESSO!

Grande risultato per il Transpotec Logitec 2019: oltre 41 mila i visitatori italiani e stranieri, cresciuti del 35% rispetto alla scorsa edizione.

di Loredana Toma

l pubblico ha premiato lo stand Maurelli Group con un flusso costante di visite e richieste di informazioni.

Bilancio largamente positivo dunque per l'edizione 2019 dell'importante manifestazione italiana dedicata a trasporti e logistica organizzata da Fiera Milano a Verona: grande soddisfazione delle aziende che hanno presentato mezzi, prodotti e soluzioni innovative per il settore - 406 aziende espositrici, il 23% in più rispetto al 2017 -

- 406 aziende espositrici, il 23% in più rispetto al 2017 - operatori e top buyer internazionali.

Ad arricchire di contenuti la manifestazione anche gli oltre 70 appuntamenti che si sono svolti durante i quattro giorni e hanno permesso di fare il punto sul mercato e i suoi sviluppi futuri, confermando l'autotrasporto e la logistica intermodale comparti fondamentali per lo sviluppo dell'intero Sistema Paese.

Importante successo in particolare per il format espositivo dell'Aftermarket Village, al padiglione 9, nel cuore del

quartiere fieristico, dove si è tenuta la seconda edizione con Maurelli Group principale protagonista.

Quattro giorni di elevata affluenza con l'apice raggiunto durante la giornata di sabato quando allo stand Maurelli Group si è tenuto un party esclusivo per i clienti del Gruppo con apericena di gala, la trascinante musica di un DJ ed un fantastico spettacolo di pole dance che ha entusiasmato gli oltre 300 spettatori.

Il nostro primo ringraziamento va dunque ai nostri clienti, fornitori, colleghi e partner commerciali che hanno fatto visita allo Stand Maurelli.

Un ottimo risultato per il salone Transpotec Logitec che si è confermato un'ottima occasione di incontro, di testimonianza e di confronto per tutti gli appassionati e operatori del settore.







## 33 Punti Vendita















## **Automechanika FRANKFURT**

Lo scorso settembre il gruppo Maurelli ha confermato la sua presenza espositiva presso l'edizione 2018 dell'Automechanika Frankfurt, con uno stand di 32m presso la centrale Hall 6.2. Evento con esito piuttosto positivo per il gruppo, come confermato del resto dai dati generali rilasciati dal comitato organizzativo di Messe Frankfurt.

di Antonino Sciortino

'internazionalizzazione è una tendenza che ha caratterizzato fortemente Automechanika a partire dagli anni 90 e ha portato a un'accelerazione nella crescita che continua ancora oggi, portando il format di Automechanika Francoforte a diventare un vero e proprio establishment per qualsiasi specialista del settore a livello mondiale. Rispetto all'edizione del 2016, che aveva registrato 133.000 visitatori da 170 paesi, quest'anno lo spazio espositivo

di 315.000 mq ne ha accolto 136.000 provenienti da 181 paesi (52.776 visitatori erano tedeschi), con una cospicua presenza anche di visitatori dagli Stati Uniti. Da segnalare anche che i visitatori che per la prima volta sono arrivati in fiera sono ben 10.000: un segnale importante per chi cerca in ogni edizione di coinvolgere sempre più operatori del settore. Su 4.843 espositori in fiera, 734 erano aziende tedesche, mentre le restanti erano straniere. Per quanto concerne l'Italia, come da

tradizione, era molto ben rappresentata in fiera grazie agli oltre 500 espositori, confermandosi così il secondo paese come numero di presenze.

Questa situazione è il segno di una sinergia produttiva che prosegue da qualche anno: non solo l'Italia è uno dei principali mercati per l'IAM, ma i componentisti italiani sono fra i principali fornitori delle case auto tedesche.

Attivamente partecipe nel trend

Aftermarket oramai consolidato





all'interno dell'Automotive, Maurelli ha riscosso una massiccia presenza di partner attivi e potenziali presso il proprio stand, grazie alle soluzioni commerciali che promuove da oltre un decennio in tal senso a livello internazionale in circa 35 nazioni. Come testimoniato anche dai dati generali della manifestazione, circa 70% dei visitatori è stato costituito da "decision makers" (CEO, amministratore delegato, direttore o dirigente), con tanti incontri che hanno pertanto determinato o consolidato collaborazioni attuate presso l'ufficio Export.

Dei circa 200 meeting svolti (circa +40% rispetto al 2016), molti risultavano già concordati prima dell'inizio della manifestazione, il che ha consentito una giusta pianificazione durante i 5 giorni dell'esposizione grazie al supporto di 4 membri del dipartimento Export.

Nell'ottica di un'espansione commerciale verso aree extra-europee (al momento oltre il 90% delle vendite Export si

realizza nel vecchio continente), molto positiva è stata la presenza di potenziali clienti dall'Asia, Africa, Medio Oriente ed America Latina, una sfida che richiederà nei mesi a venire non come ultimo aspetto la capacità organizzativa dell'azienda in termini logistici e burocratici.

Infine, massima visibilità all'interno dello stand è stata dedicata ovviamente all'esposizione dei prodotti GAM, da sempre punto di forza all'interno della strategia commerciale Export della Maurelli. Nonostante il proprio profilo aziendale multibrand OE/OEM, come già attuato da anni in Italia attraverso la propria rete di filiali, il gruppo procede con tutto rispetto nell'acquisizione di market-share all'estero anche grazie al private label, confrontandosi con i big player internazionali in termini di range di prodotti e rapporto qualità / prezzo. Anzi, il regolare confronto con mercati vicini e lontani, garantisce uno sviluppo attento e consapevole in Italia.



**Antonino Sciortino** Export Manager Maurelli Group





## Premio MAN Interservice S.p.A.

#### Premio Man per miglior gestione Servizio Mobile 24

di Elena De Leo

Gli autotrasportatori sanno quanto sia importante che le consegne arrivino puntuali al cliente.

È quindi fondamentale che il servizio di assistenza, in caso di necessità, sia rapido ed affidabile.

Interservice è orgogliosa di aver vinto il premio come miglior gestione Servizio Mobile24 per il 2018. Mobile24 è il servizio di assistenza MAN per camion, autobus e van, disponibile su chiamata, 24 ore su 24 per 365 giorni l'anno, qualora un veicolo MAN dovesse rimanere in panne, ed offre assistenza su strada tramite officine mobili attrezzate.

La squadra Interservice è composta da tecnici che, su turni, si rendono reperibili 24 ore al giorno, 365 giorni all'anno. Il personale è altamente qualificato, grazie a corsi di formazione specifici sul servizio 24h e depannaggio sul luogo del fermo e corsi di aggiornamento che permettono di stare al passo con i nuovi modelli in uscita. Infatti, i tecnici rappresentano una figura chiave nella relazione con il cliente, e devono dimostrare competenze

proprie di diverse figure professionali presenti in officina quali, ad esempio, accettatori, diagnostici e riparatori. L'impegno di Interservice è garantire un immediato e costante contatto con il cliente, assicurare un rapido intervento sul luogo del fermo, riparare il veicolo preferibilmente nel luogo del fermo nel più breve tempo possibile, ed offrire dei servizi di mobilità adeguati alle aspettative.

Il servizio 24h viene effettuato sia per i mezzi di cui l'officina è partner autorizzato (Mercedes-Benz Truck&Van, MAN, DAF, Evobus), che per veicoli di altre marche dei nostri clienti, per offrire un servizio completo e di alto livello.

## Il tecnico specializzato informa costantemente il cliente sull'evoluzione dell'intervento:

- ▶ quando accetta la chiamata, comunicando il tempo che occorre per raggiungere il luogo del fermo;
- ▶ una volta arrivato sul posto;
- ▶ dopo aver effettuato la diagnosi, informando circa il tempo previsto per effettuare la riparazione.
- ▶ al termine dell'intervento. In questo modo è garantita l'intera tracciabilità dell'intervento.

La priorità è garantire ai propri Clienti la mobilità, sempre e comunque in caso di guasto. Interservice dedica attenzione a questo servizio di primaria importanza per il cliente, sia dal lato tecnico, con tecnici altamente qualificati, sia dal lato operativo e informativo, con particolare attenzione ad aggiornare il cliente sullo status della riparazione.

Quest'attenzione che l'officina pone sul servizio, ha infatti portato il riconoscimento da parte di MAN, che ha premiato Interservice come miglior gestione del Servizio Mobile 24.



Nella foto, l'amministratore delegato di Interservice, Fabio Marino, che ritira il premio.







## Network **MTruck**

#### di Maria Rosaria Alfano

A cura dell'ufficio Marketing Maurelli Group

#### Meeting Officine Centro Sud aderenti al Network.

i è tenuto a Caserta il 2° meeting MTruck, l'innovativo progetto Maurelli Group dedicato al mondo delle officine per mezzi pesanti: un vero e proprio network di oltre 120 officine in tutta Italia, specializzate e garantite dal vessillo Maurelli, in grado di poter intervenire tempestivamente su qualsiasi tipo di Truck e/o veicolo industriale. Il 1° evento, che si è tenuto presso la moderna sede di Interservice, l'officina plurimarca del Gruppo, si è svolto lo scorso giugno, coinvolgendo le officine del Nord. Quella di Caserta è stata invece

l'occasione per celebrare le officine del Sud e gli ottimi risultati che il progetto sta già riscuotendo. Basti pensare che in appena un anno dall'avvio del progetto sono già oltre 700 gli interventi effettuati.

La giornata è cominciata con una visita all'headquarter di Capua, che dispone di una warehouse di oltre 15mila MQ, dotata di una gestione automatizzata degli ordini grazie all'utilizzo di strumenti tecnologici di ultima generazione.







### **Meeting Officine Centro Sud**

"I vantaggi che il network può offrire agli autoriparatori".

















Hotel Vanvitelli, con l'immancabile "Benvenuto" del Dottor Giacomo Maurelli e l'intervento della dott.ssa Maria Teresa Binetti della BINETTI S.p.a., che ci ha onorato della presenza sua e dei suoi clienti.

La parola è poi passata a **Giuseppe Maisto**, Responsabile Acquisti per Maurelli Group, che ha fornito una panoramica del Gruppo, del brand GAM Technic e un inciso sul nuovo progetto GAMOIL Lubrificanti.

Si è quindi giunti alla presentazione del progetto MTruck, con l'intervento dell'Ingegner **Alan Semplicini**, Project MTruck Manager, coadiuvato dall'Amministratore Formau, **Massimo Carrino**.

Entrambi, oltre ad evidenziare i successi del progetto, hanno sottolineato i vantaggi che il network può offrire agli autoriparatori: poter contare su un riferimento consolidato sul territorio nazionale; la garanzia sui pagamenti; il controllo in ogni fase del soccorso; corsi e servizi dedicati ai trasportatori. Ma l'indiscutibile valore aggiunto del progetto MTruck sono le filiali Maurelli, che permettono alle officine aderenti di contare sulla disponibilità dei propri magazzini h24, 365 giorni all'anno, assicurando e garantendo in questo modo l'efficienza e la rapidità della riparazione. Si tratta solo di alcune delle prerogative dell'ambizioso progetto, che punta a creare una rete sempre più fitta di officine.

Non è mancata la partecipazione di due dei principali partner del progetto: Fraikin, con l'intervento di **Diego Pellicioli**, Direttore commerciale Fraikin Italia e **Domenico Pontonio**, Responsabile Italia per l'ecologia; e Infogestweb – Golia, con la presentazione a cura dell'Amministratore delegato **Claudio Carrano**.

Diversi gli spunti emersi durante lo stimolante convegno, che ha tenuto alto l'interesse di tutti i partecipanti.

Al termine della convention, si è tenuta la cena di gala presso la splendida sala ristorante del Grand Hotel Vanvitelli, dove non sono mancati momenti ludici e di intrattenimento musicale, conclusasi con il brindisi finale e il taglio della torta ad opera dei principali protagonisti.

Numero Verde 800-040622



## Maurelli **BIG Family**

Un'annata prosperosa per Maurelli Group che continua a crescere... in tutti i sensi! Auguri di cuore a tutti i colleghi che nel 2018 hanno conosciuto l'emozione di diventare genitori!

Redazione M<sup>Magazine</sup>



**NAPOLI**Giuseppe, Giovanna

GINEVRA MAISTO

CIRL



NAPOLI
Giuseppe, Valentina
LUIG

LUIGI DI LEVA







CATANIA

Alfio, Vio

ALESSANDRA BONANZINGA



CASERTA

Giovanni, Luciana

## CHRISTIAN VITUCCI





(Girl power

**TREZZO SULL'ADDA**Giuseppe, Annalisa

AURORA Guido



NAPOLI

Antonino, Valentina

SALVATORE SCIORTINO



CATANIA

Gianfranco, Joanna

FRANCESCO PALMERI



# Top Partner SBR Instruments.

#### Maurelli Group sbarca in Emilia-Romagna e nelle Marche con SBR INSTRUMENTS

di Giuseppe Provenzano

La SBR INSTRUMENTS inizia la propria attività di distribuzione ricambi per veicoli industriali nel 2005 facendo leva sull' esperienza più che ventennale dei due soci fondatori.

Inizialmente specializzata nel settore Crono tachigrafico e nella commercializzazione di parti relative al Cambio e Differenziale SBR ha ampliato nel corso degli anni la propria gamma di prodotti cercando di soddisfare le richieste sempre più esigenti del mercato.

SBR oggi strutturata con sede in San Giovanni in Persiceto (BO) si integra con il deposito a San Benedetto del Tronto (AP) permettendo di offrire un servizio veloce ed efficace su ambedue le località

#### La Formazione

La continua formazione e aggiornamento dei dipendenti e l'utilizzo degli strumenti appropriati fanno parte della politica aziendale SBR. L' unico obiettivo: fornire tutte le risorse necessarie ai vari reparti al fine di poter rispondere alle esigenze del mercato nella maniera più veloce.

#### Il customer service

Con orari flessibili, elasticità nelle consegne, presenza assicurata anche di sabato mattina SBR punta a fornire un servizio dove l'attenzione al cliente diventa unico oggetto del Focus aziendale. In un mercato sempre più dinamico tutto il team SBR si mette giornalmente in gioco per soddisfare le richieste e per dimostrare che quando acquistate un prodotto da SBR non state comprando solo un ricambio ma un'intera gamma di servizi.

#### Gli Obiettivi

La gestione del cambiamento è una strategia indispensabile che prepara l'impresa alla crescita e alla creazione di servizi che incidano efficacemente su un mercato in continuo sviluppo.

Con il nuovo accordo siglato con Maurelli, oggi SBR Instruments entra a far parte di un Network dove il rapporto con le persone è sempre al primo posto. Pronta a rispondere alle sfide di settore oggi SBR Instruments entra in un team composto da diverse



aziende che riescono a dare un valore aggiunto su una varietà di servizi.

La crescita e la politica aziendale, orientata alla cura della nostra clientela, si sviluppa nella ricerca di prodotti di altissima qualità. Il team SBR Instruments è entusiasta degli sviluppi fatti in questi anni ma oggi si espone sul mercato con sempre più tenacia spalleggiato dal Network Maurelli.

Certi che gli anni a seguire saranno ricchi di sorprese e aspettative, cogliamo l'occasione per volgere un saluto a tutta la nostra clientela evidenziando che la nostra azienda è basata sui rapporti interpersonali e non sulla singola vendita del ricambio.

#### NUOVO CEDI VERONA

A Verona Maurelli Group ha di recente aperto una nuova sede distributiva: un HUB logistico ultramoderno e tecnologico, alimentato dal quartier generale di Maurelli Distribuzione, che è già diventato un ulteriore punto di riferimento per tutti i clienti del gruppo.

La gestione del nuovo Ce.Di è ispirata ai criteri di efficienza e produttività che da sempre contraddistinguono i magazzini Maurelli Group.

Un HUB logistico all'avanguardia che utilizza tecnologie particolari e sofisticate volte a introdurre in Maurelli una Warehouse Management 3.0 sempre più evoluta e professionale.

#### **VALORI CHIAVE**

Just in time: riduciamo drasticamente i tempi di evasione di ogni singolo ordine.

Tracciatura totale: ogni singolo codice è munito di un Barcode per poter essere seguito durante tutti i passaggi della supply chain, da Maurelli Group fino al cliente finale.









## Vicini al Cliente.

#### Una strategia innovativa che è già entrata a far parte della nostra storia

aurelli Group, come ogni azienda che si pone l'obiettivo di crescere in maniera esponenziale, sa che per farlo è necessario guardare sempre oltre, fissando nuovi obiettivi e mettendo in piedi progetti innovativi per essere al passo coi tempi e avere successo sul mercato.

Anche per il 2019 i progetti in cantiere sono numerosi.

Allo stesso tempo, è opportuno perfezionare i piani esecutivi già in essere, dandogli ancora maggiore risalto. È questo il caso di "Mechanical Store", sul quale l'azienda, dopo gli ottimi risultati degli anni scorsi, punta ancora fortemente.

Con "Mechanical Store" si offre al cliente un intervento sulla riqualificazione del proprio magazzino (mappatura, analisi ubicazioni, etichettatura, scaffalatura, programma di carico e scarico). Questa volta Maurelli Group, per essere sempre "Vicini al Cliente", si è spinta a Marostica, in provincia di Vicenza, dal cliente Alpetrans che opera in tutta Europa nell'ambito dei trasporti frigoriferi a temperatura controllata e merce "secco".

I servizi sul territorio nazionale sono garantiti dalla flotta italiana che, oltre alla sede centrale di Marostica, può contare su due filiali a Milano e Bari. (I trasporti nel resto del continente sono invece divisi tra la sede italiana e la consociata Alpetrans Bulgaria a Plovdiv, circa 70 chilometri dal confine turco sulla direttrice verso questo Paese.) Alpetrans dispone di un Team di operatori esperti capaci di garantire qualsiasi tipo di trasporto con competenze specifiche per ogni categoria merceologica ed area

geografica.

Diverse le attività svolte dalla squadra tecnica Maurelli, con un unico obiettivo: ridurre la distanza tra flusso informativo e dei materiali.

A tal fine, risulta indispensabile implementare una migliore mappatura del magazzino, con una disposizione, che viene assegnata alle varie referenze all'interno delle scaffalature, ispirata a garantire la massima efficienza. Si è poi resa utile la riqualificazione del layout, armonizzando le richieste del Cliente con le necessità produttive ed operative.

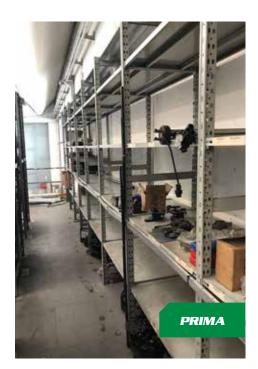
È grazie alla precisa coordinazione di tutti questi componenti che l'azienda riesce a gestire un elevato numero di ordini ogni giorno, garantendo sicurezza ed efficienza ai propri clienti.



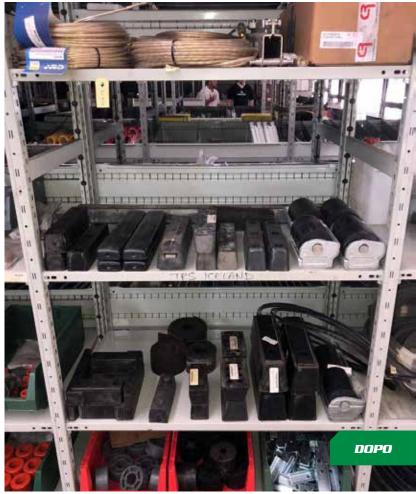
"Riqualificazione magazzino Alpetrans, effettuato dal **team Maurelli.**"











## nuovo catalogo **Molle Aria**.





#technologyinmotion



# Il tuo Partner d'eccellenza.

Allestire un'officina: L'importanza di affidarsi agli esperti.

di Daniele Sabbatella

ormau S.r.l. è la società del Gruppo
Maurelli dedicata all'assistenza
post-vendita e alla formazione
professionale erogata da specialisti del
settore.

Formau è il Partner ideale per le officine che si trovano a dover effettuare interventi di manutenzione e riparazione su ogni tipo di veicolo industriale e commerciale.

Ma non solo... Infatti, tra i numerosi servizi offerti da Formau vi è l'allestimento delle officine: esso rappresenta un punto fondamentale per il lavoro di ogni meccanico, l'attrezzatura professionale e l'ordine sono essenziali per lavorare in modo veloce e organizzato.

Da oltre 20 anni Formau si occupa

di allestire officine complete di tutto quanto serve per le officine: banchi, cassettiere, scaffali, ripiani, contenitori ma anche generatori, compressori, computer e tutte le attrezzature necessarie a questo tipo di lavoro! Avere un'officina ordinata e dal forte impatto visivo aiuta sicuramente a far accrescere nella clientela un senso di professionalità e, allo stesso tempo, gli arredamenti modulari rappresentano la miglior soluzione per l'organizzazione del lavoro.

In particolare, i tecnici Formau hanno completato a gennaio l'allestimento dell'officina **SCARANO CAR SERVICE** di Grumo Nevano, in provincia di Napoli, con la seguente attrezzatura: ponti di sollevamento Ravaglioli, banchi di



lavoro OMCN, Arredamento d'officina Beta, attrezzatura speciale OMCN per la lavorazione di Cambi e Motori e strumenti di diagnostica TEXA. Formau è oggi il partner d'eccellenza per chi è alla ricerca delle migliori soluzioni tecnologiche e di design per l'allestimento della propria officina automotive. Infatti, gli allestimenti utilizzati rappresentano il meglio in quanto a qualità e design, altamente modulabili e che possono soddisfare ogni esigenza in termini di spazio e funzionalità.







## Maurelli Group

può veramente fare la differenza.

ha scelto di impegnarsi per migliorare il futuro dei bambini con una malattia genetica rara. Con la sua donazione a Fondazione Telethon, è al fianco dei migliori ricercatori in Italia che lavorano per la cura di queste terribili patologie.





## RICAMBI, **TRADIZIONE** & **INNOVAZIONE**

Il segreto del successo di Maurelli Group passa attraverso l'innovazione, senza mai dimenticare il passato: aggiungere al core business della distribuzione di ricambi Originali e AfterMarket per truck, veicoli industriali e/o commerciali, una serie di servizi complementari che vanno dall'assistenza post-vendita alla manutenzione, dalla formazione al soccorso stradale, è quanto ci differenzia dai nostri competitor e che porta i nostri clienti, in costante aumento, a sceglierci ogni giorno.

Ti aspettiamo nei nostri 33 Punti Vendita Scopri di più su: www.maurelligroup.com











Maurelli Distribuzione S.p.A. Via Cerasa SNC. Pastorano (CE) - Tel. 0823.1508711 Fax: 0823.1508783 - www.maurelligroup.com





GAM Technic, brand distribuito in esclusiva da Maurelli Group, presenta la sua nuova linea di Lubrificanti GAMOIL, appositamente pensata per il settore del Truck & Trailer.

#### 100% QUALITÀ

- ▶ Elevate prestazioni
- ▶ Rispetto dei requisiti dei principali costruttori
- Prodotto con basi vergini

Tutta la linea di lubrificanti è interamente prodotta presso lo stabilimento Gazpromneft Lubricants Italia di Bari.







#### Maurelli Distribuzione

CAMPANIA

Via Cerasa, snc 81050 Pastorano (CE) Tel: +39 0823.1508793 Fax: +39 0823.1508783 mail: info@maurelli.it

#### VENETO

CE.DI. Verona

Via della Meccanica, 32 Verona (VR) Tel: +39 045.6767200 Fax: +39 045.6717760 mail: infoverona@maurelli.it

#### Maurelli Commerciale

**ABRUZZO** 

Filiale di Atessa

Via l'Aquila, 8/9 Atessa (CH) Tel: +39 0872.895589 Fax: +39 0872.897448 mail: infoatessa@maurelli.it

#### CALABRIA Filiale di Cosenza

C.da Coda di Volpe Rende (CS)

Tel: +39 0984.839394 Fax: +39 0984.839504 mail: infocosenza@maurelli.it

#### CAMPANIA

Filiale di Napoli

Via San Salvatore, 30 - Casoria (NA) Tel: +39 081.5401739 Fax: +39 081.5401439 mail: infonapoli@maurelli.it

#### Filiale di Nocera

Via Zeccagnuolo, 44 San Valentino Torio (SA) Tel: +39 081.939016 Fax: +39 081.939018 mail: infonocera@maurelli.it

#### Filiale di Eboli

Via Maestri del lavoro snc località Pezzagrande Eboli (SA) Tel: +39 0828.1848146 Fax: +39 0828.1848145 mail: infoeboli@maurelli.it LAZIO

#### Filiale di Frosinone

Via degli Anziati, 20/22 Frosinone (FR) Tel: +39 0775.839060 Fax: +39 0775.838548 mail: infofrosinone@maurelli.it

#### LIGURIA

Filiale di Genova

Lungomare Canepa-Calata Derna (GE) mobile +39 344.0463536 mail: infogenova@maurelli.it

#### LOMBARDIA Filiale di Mantova

Via Cavour, 58 Castiglione delle Stiviere (MN) Tel: +39 0376.670417 Fax: +39 0376.944594 mail: infomantova@maurelli.it

#### Filiale di Trezzo sull'Adda

Via Baracca, 31 - Trezzo sull'Adda (MI) Tel: +39 02.49485050 Fax: +39 02.49485058 mail: infotrezzo@maurelli.it

#### Filiale di Pero

Via Figino, 45 - Pero (MI) Tel: +39 02.49504330 Fax: +39 02.49504336 mail: infopero@maurelli.it

#### PIEMONTE

Filiale di Tortona Via Vecchia Fornace, 1 Viguzzolo (AL)

Tel: +39 0131.867915 Fax: +39 0131.1674925 mail: infotortona@maurelli.it

#### Filiale di Santena Via Circonvallazione, 174 (TO)

Tel: +39 011.9456527 Fax: +39 011.9491566 mail: infosantena@maurelli.it Filiale di Gravellona Toce

Via Caduti sul lavoro, 10 Gravellona Toce (VB) Tel: +39 0323.346604 Fax: +39 0323.346907

mail: infogravellona@maurelli.it

#### Filiale di Cuneo

Via Sandro Pertini, 26 (Frazione Roreto) Cherasco (CN) Tel: +39 0172.1809679 Fax: +39 0172.1809675 mail: infocuneo@maurelli.it

#### **SARDEGNA**

Filiale di Cagliari Ex S.S. 131 - km 7,8 Località Pintoreddu Sestu (CA) Tel: +39 070.262111 Fax: +39 070.2323224 mail: infocagliari@maurelli.it

#### SICILIA

Filiale di Catania

Z.Ind - C.da Torre Allegra, snc (CT) Tel: +39 095.591321 Fax: +39 095.7357307 mail: infocatania@maurelli.it

#### Filiale di Palermo

Z.Ind - C.da Canne Masche, snc Termini Imerese (PA) Tel: +39 091.8139692 Fax: +39 091.8140956 mail: infopalermo@maurelli.it

#### TOSCANA

Filiale di Calenzano

Via Boccaccio, 31 Calenzano (FI) Tel: +39 055.0155639 Fax: +39 055.0155636 mail: infocalenzano@maurelli.it

#### Filiale di Livorno

Via Fabio Filzi, 19 int. 34 Livorno (LI) Tel: +39 0586.1752560 Fax: +39 0586.1752548 mail: infolivorno@maurelli.it

#### Filiale di Grosseto

Via Zircone snc Grosseto (GR) Tel: +39 0564.1729000 Fax: +39 0564.1729006 mail: infogrosseto@maurelli.it

#### **UMBRIA**

Filiale di Bastia Umbra

Via delle Robinie, 7 Bastia Umbra (PG) Tel: +39 075.396122 Fax: +39 075.5996629 mail: infobastia@maurelli.it

#### Filiale di Terni

Via Augusto Vanzetti, 41 Terni (TR) Tel: +39 0744.036077 Fax: +39 0744.036075 mail: infoterni@maurelli.it

#### VENETO Filiale di Verona

Via della Meccanica, 32 Verona (VR) Tel: +39 045.6767200 Fax: +39 045.6717760

mail: infoverona@maurelli.it

#### Filiale di Treviso

Via Priula, 78 Nervesa della Battaglia (TV) Tel: +39 0422.1567480 Fax: +39 0422.1567481 mail: infotreviso@maurelli.it

#### Filiale di Bassano

Via Don Giuseppe Tescaro, 8 Romano D'Ezzelino (VI) Tel: +39 0424.1758788 Fax: +39 0424.1761141 mail: infobassano@maurelli.it

#### TRENTINO ALTO ADIGE

Interservice

#### Filiale di Trento

Via San Sebastian, 4 zona Interporto (TN) Tel. +39 0461.1582211 Fax +39 0461.1581908 mail: infotrento@maurelli.it

#### Maurelli ltd

#### Malta

Triq I, Mdina Road Ħaż-Żebbuġ mobile +39 344 0187696 mail: infomalta@maurelli.it

#### Maurelli Poland SP. ZO.O.

#### **Polonia**

Świerczyniecka 83, 43-150 Bieruń mobile +39 340 1042897 mail: infopoland@maurelli.it

#### **PARTNER**

#### GTPARTS s.r.l.

Strada Consortile Zona A.S.I. C/O Incentro 2 A14 Carinaro (CE) Tel: +39 081.19105860 Fax: +39 081.19750041 mail: info@gtparts.it

#### S.B.R. Instruments s.r.l.

#### Ascoli

Via del Lavoro, 22 Porto d'Ascoli (AP) Tel: +39 0735.757844 Fax: +39 0735.757340 mail: info@sbritaly.it

#### Bologna

Via Imbiani 1/I - 40017 San Giovanni in Persiceto (BO) Tel: +39 051.6879103 Fax: +39 051.824997 mail: info@sbritaly.it



#### M-MAGAZINE

Per contattare la redazione: um@maurelli.it Via Cerasa, snc 81050 Pastorano (CE)

Studio Prodotti e redazionale Giuliano Natangelo Grafica, Impaginazione Pasquale Mauro

#### Hanno collaborato:

Maria Rosaria Alfano Claudia Ciannarella Elena De Leo Giuseppe Provenzano Francesco Quintile Daniele Sabbatella Antonino Sciortino Loredana Toma

WWW.MAURELLIGROUP.COM





