







si impegna per migliorare il futuro di tanti bambini che ogni giorno combattono contro una malattia genetica rara, sostenendo la Fondazione Telethon che da 30 anni finanzia la migliore ricerca scientifica in Italia.







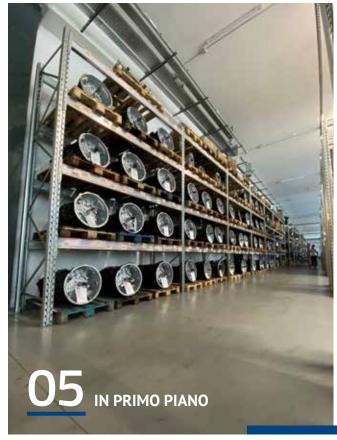
Indice



04 Il Reman di Qualità







80

F-Trucks Italia

10

Eccellenza Italiana!

11

Insieme per Crescere!

14

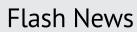
Maurelli e Dinex

16

Binetti & Maurelli



La Nuova Era della Formau s.r.l.



19 Il Mondo dei Trasporti

Giacomo Maurelli, personaggio del mese.

lo sto con Telethon

Maurelli Group,
per il Sociale!

Maurelli Group
Numeri Utili









Editoriale



Maurelli: Filiale di Ciampino Indirizzo: Via Appia Nuova Km 17.800 nr. 19

Ciampino (RM)
Tel: 06 69329992

mail: infociampino@maurelli.it

"Pronti al decollo anche a Roma"

Cresce la rete di punti vendita Maurelli Group.

Dopo le recenti aperture del Ce.Di a Pero, della filiale a Piacenza e della Binetti & Maurelli srl in Puglia, il Gruppo rafforza ulteriormente la sua leadership del settore Truck & trailer lanciando l'apertura a Giugno 2020 di una nuova filiale a Roma Ciampino, a pochi km dall'aeroporto della capitale.

Si consolida così la presenza del Gruppo Maurelli nel Lazio, dove è operativo anche il punto vendita di Frosinone, uno dei capostipiti della presenza Maurelli sul territorio nazionale.

In questa fase caratterizzata da Nuovi Inizi, Maurelli Group continua a crescere, forte di quelli che sono da sempre i suoi valori aggiunti: vasto assortimento di ricambi originali e aftermarket, prezzo competitivo e un servizio a 360° a supporto della clientela nell'ambito dei mezzi pesanti.

Supportati da un servizio di assistenza di alto livello, grazie ad uno staff di specialisti del settore sempre pronto a rispondere alle esigenze dei clienti. Maurelli Group non poteva mancare a Roma, nel cuore dello stivale, per offrire un servizio ancora più attento, preciso e capillare.

di Giuliano Natangelo

Maurelli Group



Maurelli Distribuzione

Sede centrale

Il ricambio giusto, nei tempi giusti, al giusto prezzo.

Tutto ciò è possibile grazie ad una gamma completa di ricambi per veicolo industriale motrice e rimorchio, e oltre 50.000 referenze sempre disponibili. Un' accurata selezione dei fornitori, legati ad un'ottima



Maurelli Commerciale

Filiali / punti vendita

gestione dei tempi di preparazione della merce, fanno in modo che i prodotti richiesti dai clienti finali siano evasi e consegnati in tempi brevi. Oltre 35 punti vendita, disponibilità del magazzino h24, servizio di consegna ricambi con furgoni e corrieri convenzionati.



Interservice

Officina multimarca, ricambi OE

Officina multimarca e vendita ricambi Mercedes, Man, Daf,

Evobus, Isuzu con sede nella zona Interportuale all'uscita dell'autostrada di Trento Nord. È centro assistenza autorizzato Koegel, Knorr-Bremse, SAF, BPW, Wabco, Carrier per un servizio completo su rimorchi e frigo.



Formau

Laboratorio & Formazione

Il vostro Partner per soluzioni Truck e Trailer.

Formau è un'azienda che si occupa di formazione e attività legate allo sviluppo delle officine nel mondo del Truck. L'obiettivo principale è la formazione tecnica sui sistemi applicati nei Truck e Trailer.



Il Reman di Qualità Interservice S.p.A.

Rigenerato o Usato? Prezzo o Qualità? Dilemma amletico...

di Salvatore Terracciano

Questi alcuni quesiti che spesso ci troviamo ad affrontare quando ci troviamo nelle Officine e dobbiamo affrontare grandi, ma anche piccole riparazioni.

Ci piacerebbe definire cosa è un ricambio Reman, indicare le categorie di prodotto che vi appartengono, e la posizione che Interservice ha intenzione di raggiungere nei prossimi anni.

Facciamo una premessa: c'è distinzione tra Riparazione e Rigenerazione?

Secondo noi si e nello specifico Vi commentiamo le definizioni.

Riparazione: correzione degli errori specificati in un prodotto. La riparazione si riferisce ad azioni eseguite al fine di riportare un prodotto o un componente esclusivamente a una condizione di funzionamento dopo che è stato rilevato un guasto, in servizio o dopo lo smaltimento.

Rigenerazione per il ripristino della funzione: restituisce un prodotto usato almeno alle sue prestazioni originali con una garanzia equivalente o migliore di quella del prodotto appena fabbricato.

Un prodotto rigenerato svolge una funzione simile alla parte originale.

Viene rigenerato utilizzando un processo industriale standardizzato, in linea con le specifiche tecniche di casa Madre.

Si chiamano rigenerati, ricondizionati, revisionati o reman tutti i ricambi, Motori, Cambi, Pinze Freno, Turbine, ecc... che, riparati in caso di eventuali guasti e poi imballati, vengono rimessi in vendita perfettamente funzionanti a un prezzo scontato rispetto al costo nuovo.

Il vantaggio, in termini economici, è veramente notevole al momento dell'acquisto si risparmia dal 30% al 50%. Secondo l'associazione APRA: "un ricambio rigenerato svolge una funzione simile a quella del ricambio originale. Viene rinnovato da un ricambio esistente (carcassa), utilizzando dei processi industriali standardizzati in linea con le specifiche caratteristiche tecniche.







I ricambi Reman rappresentano una soluzione ideale per ridurre il costo dei ricambi."

I prodotti rigenerati sono qualitativamente uguali a quelli di nuova produzione; la loro qualità non può essere paragonabile a quella dei prodotti usati, in quanto il rigenerato è qualitativamente superiore.

Per i prodotti rigenerati può essere richiesto il reso del prodotto usato che viene sostituito, secondo quanto previsto dalle condizioni di fornitura.

Interservice nel Reman

Nella vastità dei ricambi rigenerati, con il reparto Reman, Interservice ha iniziato il suo percorso con i Cambi e fin da subito ha adottato una politica e un processo di rigenerazione di qualità, con il quale vengono recuperati i componenti riutilizzabili, consentendo di risparmiare e realizzare un vantaggio in termini di costi a beneficio del cliente, ma mantenendo sempre alta la qualità dei prodotti finiti. L'immediata disponibilità e la precisione di montaggio dei componenti garantiscono tempi di lavoro ridotti in officina ottenendo risparmi molteplici perché si riducono i costi, il tempo e il lavoro necessario.

Oltre ai Cambi nell'ultimo anno abbiamo portato in gamma anche la rigenerazione delle Pinze Freno e nell'ultimo mese quella dei Motori per veicoli industriali, anche se già da dicembre 2019 avevamo iniziato la rigenerazione dei motori Voith per Trenitalia.

La nostra mission è quella di fornire un Ricambio Rigenerato di qualità che è garantito 1 anno con tutta la competenza e la professionalità del reparto Reman.

Diamo i Numeri:

Il reparto Reman, grazie alla ben organizzata rete commerciale **Maurelli Group**, ha fatturato nel 2019 750.000 euro con una vendita totale di 240 cambi e 300 pinze negli ultimi 3 mesi sempre del 2019.

Sviluppo & Business

Il Prodotto Reman è una nuova branchia del business che si sta sviluppando su tutto il territorio.

Interservice in Italia sta trovando spazio in questo settore dove c'è un forte legame anche con le tecnologie 4.0, che permettono un collegamento tra manifattura e le automazioni tecnologiche, interconnessione, Big Data, manifattura additiva, digital twin e simulazione.

Si pensi solo al fatto che prodotti e componenti sensorizzati consentono di conoscere le caratteristiche del loro ciclo di vita (Big Data generati dai sensori e poi analizzati da intelligenze artificiali) e quindi di poterne gestire meglio la riusabilità.

Dove ci vediamo tra qualche anno?

In un futuro non molto lontano l'automazione sarà un perno fondamentale per lo sviluppo Manifatturiero e nel reparto Reman stiamo già valutando delle soluzioni all'avanguardia per agevolare e semplificare alcuni processi di lavoro che portano via tempo e fatica.











LA NUOVA ERA FORMAU 2.0

Formau, la società del Gruppo Maurelli dedita alla formazione e all'assistenza tecnica, ha avviato una vera e propria rivoluzione per rimodellare la sua organizzazione e rispondere alla crescente domanda in termini di servizi professionali e all'avanguardia che la clientela esprime.

di Daniele Sabbatella

a dunque ampliato la sua offerta, prevedendo 5 macroaree di servizi – Assistenza Tecnica, Attrezzature, Formazione, Laboratorio, Progetto M-Truck – con l'intento di essere maggiormente riconoscibile sul mercato. Qui alcune istantanee della nuova location dotata di un parco strumenti vasto e tecnologicamente avanzato, e prevede un'efficiente e accogliente sala corsi nonché un innovativo laboratorio di analisi automotive.

Ubicata all'ingresso della zona industriale di Casavatore, nella periferia nord di Napoli, nei pressi dell'aeroporto di Capodichino, la sede Formau si sviluppa su mille mq di superficie e tre piani, oltre a 160 mq di magazzino: spazi ampi, luminosi e ordinati per dare vita alla nuova era della Formau.

Lo scenario attuale, caratterizzato sempre più da celeri cambiamenti, richiede ai diversi attori del settore che intendono collocarsi stabilmente sul mercato in modo competitivo, di rispondere alle continue pressioni interne ed esterne in termini di innovazione, flessibilità e dinamicità. Formau è il Partner ideale per le officine che si trovano a dover effettuare interventi di manutenzione e riparazione su ogni tipo di veicolo e che sanno di dover essere formati adeguatamente per essere competitivi.















F-TRUCKS ITALIA

di Claudia Ciannarella

Continua ad espandersi la rete di Concessionari Ford Trucks Italia, per garantirti sempre l'assistenza di cui hai bisogno: ovunque ti trovi, Ford Trucks è al tuo fianco.

'espansione in tutta la penisola dell'ottava sorella del mercato dei pesanti in Italia è merito di F-Trucks Italia, la società per azioni il cui capitale è distribuito in quattro parti: le prime tre, tutte al 31 per cento, sono sottoscritte rispettivamente da Maurelli Group, da VFM Company, e da Storti Group; la quarta, pari al 7 per cento, è detenuta da Edoardo Gorlero. Tutte figure e nomi noti nel mondo del trasporto, che hanno unito forze e competenze, nei rispettivi settori di appartenenza, per dare vita a questo ambizioso progetto. A ricoprire l'incarico di amministratore delegato della F-Trucks Italia è stato scelto Massimiliano Calcinai, altra figura conosciuta negli ambienti del trasporto.

F-Trucks Italia – che mira a conquistarsi un posto di rilievo nel mercato italiano attualmente dominato da 7 noti competitor

sta portando nel nostro Paese l'attesissimo F-MAX, vincitore del premio International Truck of the Year 2019.

La S.p.A. commercializzerà anche altri mezzi pesanti Ford, tutti prodotti negli stabilimenti turchi. Ipotizzando un orizzonte temporale da qui a 3 anni, l'obiettivo è quello di giungere ad una quota di mercato che oscilli tra il 5 e il 6%.

F-Max rappresenta indubbiamente il top dell'innovazione e della qualità. Dotato del nuovo motore Ford Ecotorq, il gigante Ford è caratterizzato da una nuova cabina con dotazioni tecnologiche all'avanguardia e del sistema ConnectTruck che offre diversi vantaggi, tra i quali la possibilità di monitorare il veicolo da remoto utilizzando un apposito software per la diagnostica. Una grande avventura marchiata Ford, che sta vedendo coinvolto il Gruppo Maurelli in prima linea!





















Eccellenza **Italiana!**

di Maria Rosaria Alfano



Altro importante traguardo raggiunto da Maurelli Group.

Il Gruppo Maurelli insignito del Premio 100 Eccellenze Italiane: presso la Sala della Protomoteca in Campidoglio in Roma si è tenuta la V^ Edizione della celebrazione.

La finalità di 100 Eccellenze Italiane è di premiare 100 protagonisti della migliore Italia, in virtù del prezioso contributo recato da ciascuno di essi alla crescita del nostro Paese. Raccontare attraverso la storia di 100 Eccellenze Italiane il volto della bella Italia, personaggi, aziende ed enti che con il loro lavoro contribuiscono e hanno contribuito a valorizzare l'emblema di un marchio distintivo riconosciuto in tutto il mondo.

Per il Gruppo Maurelli rappresenta un riconoscimento unico e prestigioso e il riconoscimento arriva per il suo forte legame con il Paese Italia e il suo ruolo nell'economia dello Stato: il nome Maurelli è profondamente radicato nella storia dei veicoli industriali e commerciali, tanto da diventare un vero e proprio punto di riferimento, in quanto ben tre generazioni hanno già profuso tutta la loro passione e la competenza, acquisita sul campo, nello sviluppare un modello di business che vada oltre la semplice offerta di ricambi; la quarta generazione del resto si appresta a raccogliere gli insegnamenti e la preziosa eredità maturata.

È stata proprio la quarta generazione, rappresentata splendidamente da Giulia Maurelli, Supply Chain Manager Maurelli Group, a ritirare l'ambito premio di cui è stato insignito il Gruppo Maurelli.







Giulia Maurelli, Supply Chain Manager Maurelli Group, ritira l'ambito premio di cui è stato insignito il Gruppo Maurelli.

Insieme per **Crescere!**

Redazione M^{Magazine}

Maurelli e I.T.I.S. Marconi: innovazione e formazione.

Prendi un'azienda ed una scuola tecnica entrambe dinamiche, aperte a progettualità innovative; aggiungi delle persone che si incontrano, si parlano e pensano a iniziative originali; mescolale con alcuni giovani che vogliono conoscere, sapere ed imparare: con una aggiunta finale di passione e voglia di fare otterrai un cocktail gustoso, alquanto inconsueto, se non proprio rivoluzionario. Stiamo parlando di Maurelli Group, da sempre attenta al tema dell'innovazione e della formazione, e dell'Istituto Tecnico Guglielmo Marconi di Verona, che hanno recentemente sperimentato un percorso formativo dedicato ad alcuni studenti delle classi quinte, con l'obiettivo di aprire nuovi orizzonti e far conoscere loro la figura professionale del "Commerciale Ricambista Interno", poco nota ai non addetti ai lavori, ma non per questo meno importante di altre. Il progetto formativo è stato promosso dall'area Manager Maurelli Group del Triveneto, Sig. Rudy Canteri e dalla Dirigente dell'Iti Marconi, Dott.ssa Gabriella Piccoli, ai quale abbiamo rivolto alcune domande.

Dr.ssa Piccoli, ci parli del percorso didattico che il vostro Istituto sta portando avanti con il Gruppo Maurelli.

Innanzitutto, mi consenta di ringraziare la vostra Azienda, che ci ha permesso di poter usufruire delle competenze dei collaboratori della filiale di Verona.

Il nostro Istituto, che propone un'offerta formativa articolata su 3 indirizzi, Elettronica, Informatica e Trasporti e Logistica, è particolarmente aperto alle collaborazioni con le imprese del territorio. Vede, molto spesso la scuola viene accusata di dare una formazione ai ragazzi piuttosto distante dalla realtà dal mondo lavorativo e non al passo con il rapidissimo sviluppo tecnologico. Il nostro Istituto, al contrario, ha sempre promosso con forza e convinzione la realizzazione di percorsi di Alternanza Scuola Lavoro e di progetti specifici con singole imprese, con l'obiettivo di integrare la formazione tradizionale ricevuta sui banchi di scuola con una più strettamente connessa con le attività che vengono svolte quotidianamente in fabbrica, nelle officine, in ufficio. Questo approccio stimola maggiormente gli alunni, che sperimentano di persona il lavoro che andranno a svolgere, cosicchè saranno in grado di capire meglio le proprie attitudini, prospettive, ambizioni. Naturalmente bisogna trovare imprese che credano a queste iniziative e che vogliano mettere a disposizione risorse umane, economiche e strutturali. In questo senso la ditta Maurelli

dimostra lungimiranza e di possedere queste caratteristiche.



Rudy Canteri, Area Manager Maurelli Group del Triveneto, Dott.ssa Gabriella Piccoli, Dirigente I.T.I.S. Marconi.

Dott.ssa Piccoli, entrando nel merito, spieghi ai nostri lettori in cosa consiste il progetto avviato.

Dall'incontro di Rudy Canteri con i nostri professori è emerso che nel comparto dell'automotive è richiesta la figura del commerciale interno, che possiede qualità che non si imparano a scuola, ma si costruiscono con l'esperienza ed il lavoro quotidiano. Con questo progetto si intende fornire ai ragazzi una solida base tecnica e insegnar loro a lavorare, in modo che siano pronti ad entrare nel mondo del lavoro, appena conseguito il diploma. Alcuni studenti della classe quinta dell'articolazione Costruzione del mezzo terrestre hanno seguito in orario extracurricolare circa 10 ore di lezione impartite da Marco Bovi della Maurelli, Emanuele Rolli della Wabco e Nicola Benedetti della Iveco.

Sig. Canteri, le chiedo di fornirci una panoramica del Gruppo Maurelli sul tema della formazione e in particolare sul progetto didattico portato avanti con l'Istituto Tecnico Guglielmo Marconi di Verona.

Beh, sul percorso didattico la Dirigente ha illustrato esaurientemente quanto abbiamo messo in campo. Posso solo aggiungere che il progetto didattico sulla figura professionale del "Commerciale Ricambista Interno" è molto interessante. Se si svilupperà come auspichiamo e crediamo, incontrerà sicuramente il favore dei ragazzi, e il risultato sarà quello di avere a disposizione alcuni giovani futuri lavoratori già adequatamente preparati ad entrare nel mondo del lavoro ed in particolare nel nostro settore. Le aziende potranno assumere questi nuovi tecnici che potranno essere produttivi fin da subito, senza dover affrontare lunghi periodi di formazione. Mi permetta di aggiungere che Maurelli considera questa collaborazione come un impegno sociale, vale a dire un contributo dell'impresa privata all'importante lavoro della formazione, molto spesso sottovalutato, ma di vitale importanza per la società del futuro.

































LINTESA CONTINUA



La partnership tra Maurelli Group e Dinex prosegue senza intoppi. Occasione perfetta per un'intervista a Francesco De Pace, Sales Manager Dinex Italia.

di Luciana Sereno

A cura dell'ufficio Marketing Maurelli Group inex Italia nasce alla fine del 2001, come filiale della Azienda Danese fondata dalla famiglia Dinesen nel 1982, specializzata nella costruzione di sistemi di scarico per veicoli industriali e Bus. L'azienda suscita già grande interesse in ambito AfterMarket per la sua ampia offerta commerciale, soprattutto per la gamma estera, sopperendo così ad un vuoto di offerta dei vari produttori locali in Italia e di lì a poco si afferma come leader

nel mercato italiano ed Europeo. Com'è strutturata l'azienda e quali sono i servizi offerti?

L'azienda in Italia consta di un team di 8 persone estremamente motivate e preparate per dare supporto tecnico, commerciale e logistico. Con un magazzino di più di 2000 metri quadrati, ed un eccellente posizione strategica, l'azienda è in grado di fornire i clienti in 24 ore o predisporre in tempi brevi, forniture importanti di materiale per i propri clienti











Dinex ha presentato in esclusiva allo stand Maurelli Group, alla scorsa edizione dell'Autopromotec di Bologna, le ultime novità del brand strategici come Maurelli Group.

Quali sono le ultime novità da evidenziare?

In linea con la forte specializzazione del Gruppo, nell'ambito del sistema di scarico e forte di una presenza sempre più importante nel primo equipaggiamento, le novità più importanti sono lo sviluppo ed offerta sul mercato di sistemi Euro 5, nonché sistemi filtranti Euro 6 secondo standard di altissima qualità rispondenti alle produzioni e sviluppi Dinex in ambito OEM.

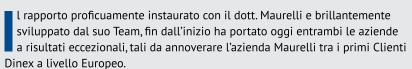
Quando inizia il rapporto con il gruppo Maurelli, e come si evolve nel tempo?

Il rapporto pluridecennale con Dinex nasce già nei primi anni del suo insediamento qui in Italia ad opera dell'infallibile intuito del Dott.

Giacomo

Maurelli, che intravede in Dinex un'azienda con un grandissimo potenziale, in grado di supportarlo in un mercato sempre più esigente, in termini di qualità e gamma, ma soprattutto in un momento in cui il sistema di scarico incominciava ed evolvere e cambiare la propria funzione da sistema di abbattimento della rumorosità, ad un sistema più complesso e tecnologico in grado di abbattere le emissioni inquinanti dei motori diesel. Il Dott. Maurelli intuisce la peculiarità Dinex di essere un produttore di elevato livello qualitativo, estremamente dinamico nell'ampliamento delle

proprie gamme e tecnologie.



Quali sono, a suo parere, gli aspetti in comune di Maurelli Group e la sua Azienda?

Sicuramente il dinamismo commerciale e la professionalità con cui, entrambi le aziende si pongono sul mercato, cercando di rifuggire da logiche esclusivamente di prezzo e conferendo al prodotto un valore aggiunto in termini di servizi, addestramento tecnico ed attenzione alle innovazioni del mercato, nonché un'attenzione spasmodica alla piena soddisfazione della propria clientela.





Il Gruppo Maurelli è lieto di comunicare che, nella meravigliosa terra pugliese, ha iniziato a svolgere la propria attività la neo-costituta Binetti & Maurelli s.r.l.

zienda di proprietà al 100% della Maurelli Group, che acquisisce in fitto il ramo dell'azienda di vendita di ricambi della Binetti SPA, senza assumerne per questo né crediti né debiti.

Questa nuova realtà può contare sugli oltre 50 anni di storia del Gruppo Maurelli, unito a quella della Binetti S.p.A. presente sul territorio pugliese da sempre: una nuova realtà di respiro regionale che può vantare una consolidata storia e un radicamento sul territorio di natura cinquantennale.

È per noi motivo di grande orgoglio mettere a disposizione dei clienti pugliesi i nostri servizi, le nostre proposte e i nostri piani personalizzati: un pacchetto integrato di soluzioni che i nostri stakeholders già conoscono ed apprezzano in Italia e all'estero. Infatti, Maurelli Group è il punto di riferimento nel **settore Automotive** per l'ampio ventaglio di servizi offerti e per essere capace di soddisfare le esigenze di tutti gli operatori del settore. Il core business è rappresentato dalla vendita di ricambi sempre disponibili negli oltre 30 punti vendita, in tutta Italia e all'estero; ricambi sia originali che aftermarket, e i due private label che distribuisce in esclusiva, ispirati a criteri di qualità certificata & convenienza: GAM Technic e Motyx.

Al quadro complessivo si aggiunge la Formau s.r.l. che, per soddisfare al meglio le esigenze della clientela, si è evoluta fino a sviluppare le cinque chiavi fondamentali dei servizi a disposizione dell'intero settore Automotive:
Attrezzature, Assistenza Tecnica, Formazione, Laboratorio di Analisi e Soccorso Stradale.
A completamento dell'offerta si

collocano Interservice spa, service multimarca, autorizzato Mercedes, Evobus, Man, Neoplan, Daf e Isuzu, azienda che si sviluppa su 16.000 Mq a Trento, e M-Truck, rete di officine di eccellenza certificate dal marchio Maurelli, presenti su tutto il territorio nazionale e capaci di effettuare soccorsi h24

Il Gruppo Maurelli inoltre ha dato vita, insieme ad altri tre soci, alla società **F-Trucks Italia S.p.A.** che è importatrice per l'Italia dei trucks del prestigioso **marchio FORD**.

In ultimo ma non meno importante, avvalendosi del team fleet management, Maurelli Group gestisce la manutenzione su tutto il territorio nazionale e internazionale di tante grosse flotte di automezzi di terzi e da qualche mese di tutto il parco circolante di Enel S.p.A.



Strada Provinciale, 231 Km.2 70032 Bitonto (BA) +39 080 3739411 info@binettimaurelli.it





da sx a dx: Pasquale Di Pietro, Responsabile della filiale e Giuseppe Maisto, Amministratore Delegato Binetti & Maurelli S.p.A.











nuova linea **Lampadine**









#technologyinmotion



È GIACOMO MAURELLI IL"PERSONAGGIO DEL MESE"



di Loredana Toma

La copertina della prima edizione 2020 de "Il Mondo dei Trasporti" celebra Giacomo Maurelli come Personaggio del Mese!

L'importante rivista di settore "Il Mondo dei Trasporti" contiene in apertura un'esclusiva intervista a tutto tondo dell'amministratore unico di Maurelli Group e presidente del C.d.A. della neonata società F-Trucks Italia, che irrompe sulle strade italiane con i truck Ford.

L'ampio articolo si sofferma inizialmente su F-Trucks Italia e in particolare sulle caratteristiche vincenti che hanno determinato la scelta della cordata guidata da Giacomo Maurelli come unico dealer italiano.

"L'idea di Ford Trucks di entrare in

Europa nel settore truck è partita qualche anno fa dalle aree Baltiche e da allora è proseguita senza sosta in tutta Europa, fino a giungere, appena qualche mese fa, in Spagna e Portogallo con il chiaro intento di realizzare una copertura europea quasi completa - dice Maurelli - Tassello fondamentale in questo progetto di sviluppo è sicuramente il nostro Paese, il quale da anni non vede l'ingresso sul mercato di nuovi competitor. Per questo motivo, all'appuntamento con Ford Otosan per l'individuazione dell'unico dealer italiano, si sono presentati circa 50 cordate di

imprenditori. Il processo di selezione è stato pertanto lungo e tortuoso e dopo un'attenta analisi ha visto il prevalere della cordata composta da Maurelli Group, VFM Company e Storti Group", le parole dell'Amministratore Unico Maurelli Group.



















Maurelli Group, per il Sociale!

Redazione M^{Magazine}

Maurelli Group rinnova il sostegno alla Fondazione Telethon.

i rinnova per il terzo anno consecutivo il sostegno di Maurelli Group alla Fondazione Telethon in occasione del trentesimo compleanno della principale charity italiana, nata nel 1990 per iniziativa di un gruppo di pazienti affetti da distrofia muscolare.

La sua missione è far avanzare la ricerca biomedica verso la cura delle malattie genetiche rare.

Telethon si impegna e crede fermamente che migliorare la vita delle persone che ne sono affette sia possibile.

Dalla sua fondazione Telethon

ha investito in ricerca oltre 528 milioni di euro e ha finanziato oltre 2.630 progetti con oltre 1.600 ricercatori coinvolti e più di 570 malattie studiate.

Anche quest'anno, per il terzo di fila, Maurelli Group ha deciso di stanziare, parte del ricavato dalle vendite dei suoi brand GAM Technic e Motyx a sostegno della Fondazione Telethon.



UN GESTO CONCRETO

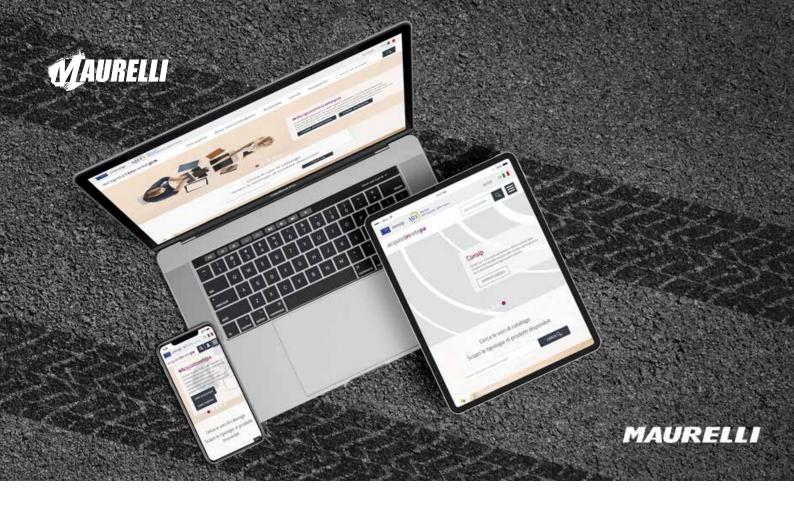
È in momenti come quello attuale che emerge con più forza il senso di responsabilità e di solidarietà. Continua l'impegno solidale di Maurelli Group, già impegnato in diversi progetti per la collettività.

Il Gruppo ha scelto di sostenere il Corpo Militare dell'Ordine di Malta nel progetto onlus Vivere Per Amare, avente il nobile scopo di aiutare le famiglie in difficolta, nel territorio Campano. La Onlus ha già donato più di 2,5 tonnellate di generi alimentari e per l'igienizzazione della casa.









Siamo presenti sul Portale MEPA

Il Gruppo Maurelli è iscritto e abilitato all'albo Fornitori sul Mercato Elettronico della Pubblica Amministrazione (MEPA) sul sito www.acquistinretepa.it

di Emiliano Iervolino

l Gruppo Maurelli è iscritto e abilitato all'albo Fornitori sul Mercato Elettronico della Pubblica Amministrazione (MEPA) sul sito www.acquistinretepa.it gestito da Consip Spa, società per azioni, partecipata al 100% dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, che opera al servizio esclusivo della PA.

Maurelli può già considerarsi un importante riferimento del settore anche per la PA, annoverando tra i suoi clienti numerosi enti statali e parastatali di grande rilievo. Enel ha scelto il nostro Gruppo per la gestione del fleet management dei suoi mezzi speciali, a partire dal mese di Luglio 2019. L'assegnazione del bando ha una durata di tre anni, prorogabili per altri due, e riguarda gli oltre 1600 mezzi speciali Enel, dedicati alla manutenzione della rete elettrica nazionale e alla verifica dei transiti di potenza per tutte le linee della rete.

Un'importante attestazione di stima per il lavoro svolto da Maurelli Group, vincitrice del bando di una gara di grandissima rilevanza, superando tanti attrezzati competitor, ed entrando in collaborazione con il più grande operatore elettrico nazionale.

La gestione della manutenzione dei mezzi Enel sta coinvolgendo centinaia e centinaia di officine in tutta Italia, generando un flusso positivo di lavoro che Maurelli Group condivide anche con i suoi clienti.

L'abilitazione all'albo Fornitori sul MePa rappresenta un'ottima opportunità di business tramite uno strumento utile, efficace ed innovativo.

Il portale acquisti in rete della Pubblica Amministrazione permette di ottimizzare gli acquisti pubblici di beni e servizi razionalizzando la spesa pubblica e semplificando i processi di fornitura e di acquisto in modo innovativo e trasparente.

Tramite il MePa, le Amministrazioni di tutta Italia possono facilmente acquistare beni e servizi offerti esclusivamente da fornitori abilitati.

Per ulteriori informazioni sul catalogo MePa e per offerte personalizzate non esitate a contattarci!



Maurelli Distribuzione

CAMPANIA

Via Cerasa, snc 81050 Pastorano (CE) Tel: +39 0823 1508793 mail: info@maurelli.it

LOMBARDIA CE.DI. Pero

Via Archimede, 14/16, Pero (MI) Tel: +39 02.49504330

mail: infopero@maurelli.it

VENETO

CE.DI. Verona

Via della Meccanica, 32 Verona (VR) Tel: +39 045.6767200 mail: infoverona@maurelli.it

Maurelli Commerciale ABRUZZO

Filiale di Atessa

Via l'Aquila, 8/9 Atessa (CH) Tel: +39 0872.895589 mail: infoatessa@maurelli.it

CALABRIA

Filiale di Cosenza C.da Coda di Volpe Rende (CS)

Tel: +39 0984.839394

mail: infocosenza@maurelli.it

CAMPANIA

Filiale di Napoli

Via San Salvatore, 30 - Casoria (NA) Tel: +39 081.5401739

mail: infonapoli@maurelli.it

Filiale di Nocera

Via Zeccagnuolo, 44 San Valentino Torio (SA) Tel: +39 081.939016

mail: infonocera@maurelli.it

Filiale di Eboli

Via Maestri del lavoro snc località Pezzagrande Eboli (SA)

Tel: +39 0828.1848146 mail: infoeboli@maurelli.it

EMILIA ROMAGNA

Filiale di Piacenza SS9, 62 Cadeo (PC)

Tel: +39 +39 0523.14987 mail: infopiacenza@maurelli.it

LAZIO

Filiale di Ciampino

Via Appia Nuova, km 17.800, 19 Ciampino (RM)

Tel: +39 06.69329992

mail: infociampino@maurelli.it

Filiale di Frosinone Via degli Anziati, 20/22 Frosinone (FR)

Tel: +39 0775.839060 mail: infofrosinone@maurelli.it

LIGURIA

Filiale di Genova

Lungomare Canepa-Calata Derna (GE) mobile +39 344.0463536 mail: infogenova@maurelli.it

LOMBARDIA

Filiale di Mantova

Via Cavour, 58 Castiglione delle Stiviere (MN) Tel: +39 0376.670417

mail: infomantova@maurelli.it

Filiale di Trezzo sull'Adda Via Baracca, 31 - Trezzo sull'Adda (MI) Tel: +39 02.49485050 mail: infotrezzo@maurelli.it

Filiale di Pero

Via Archimede, 14/16, Pero (MI) Tel: +39 02.49504330 mail: infopero@maurelli.it

PIEMONTE

Filiale di Tortona

Via Vecchia Fornace, 1 Viguzzolo (AL) Tel: +39 0131.867915 mail: infotortona@maurelli.it

Filiale di Santena

Via Circonvallazione, 174 (TO)

Tel: +39 011.9456527 mail: infosantena@maurelli.it

Filiale di Gravellona Toce

Via Caduti sul lavoro, 10 Gravellona Toce (VB) Tel: +39 0323.346604

mail: infogravellona@maurelli.it

Filiale di Cuneo

Via Sandro Pertini, 26 (Frazione Roreto) Cherasco (CN) Tel: +39 0172.1809679 mail: infocuneo@maurelli.it

SARDEGNA

Filiale di Cagliari

Ex S.S. 131 - km 7,8 Località Pintoreddu Sestu (CA) Tel: +39 070.262111 mail: infocagliari@maurelli.it

SICILIA

Filiale di Catania

Z.Ind - C.da Torre Allegra, snc (CT) Tel: +39 095.591321

mail: infocatania@maurelli.it

Filiale di Palermo

Z.Ind - C.da Canne Masche, snc Termini Imerese (PA) Tel: +39 091.8139694

mail: infopalermo@maurelli.it

TOSCANA

Filiale di Calenzano

Via Boccaccio, 31 Calenzano (FI) Tel: +39 055.0155639

mail: infocalenzano@maurelli.it

Filiale di Livorno

Via Fabio Filzi, 19 int. 34 Livorno (LI) Tel: +39 0586.1752560 mail: infolivorno@maurelli.it

Filiale di Grosseto

Via Zircone snc Grosseto (GR) Tel: +39 0564.1729000

mail: infogrosseto@maurelli.it **UMBRIA**

Filiale di Bastia Umbra

Via delle Robinie, 7 Bastia Umbra (PG) Tel: +39 075.396122 mail: infobastia@maurelli.it

Filiale di Terni Via Augusto Vanzetti, 41

Terni (TR) Tel: +39 0744.036077 mail: infoterni@maurelli.it **VENETO**

Filiale di Verona

Via della Meccanica, 32 Verona (VR) Tel: +39 045.6767200 mail: infoverona@maurelli.it

Filiale di Treviso Via Priula, 78

Nervesa della Battaglia (TV) Tel: +39 0422.1567480 mail: infotreviso@maurelli.it

Filiale di Bassano

Via Don Giuseppe Tescaro, 8 Romano D'Ezzelino (VI) Tel: +39 0424.1758788

mail: infobassano@maurelli.it

TRENTINO ALTO ADIGE Interservice

Filiale di Trento

Via Innsbruck, 7 Trento (TN) Tel. +39 0461.1582211 mail: infotrento@maurelli.it

Formau S.r.l.

Viale delle Industrie, 42 Casavatore (NA) mobile +39 340 1350330 mail: support@formau.it

Maurelli Itd

Malta

Triq I, Mdina Road aż-Żebbu mobile +39 344 0187696 mail: infomalta@maurelli.it

BINETTI & MAURELLI

Strada Provinciale 231 km. 2 70032 bitonto (ba) Tel: +39 080.3739411 mail: info@binettimaurelli.it

PARTNER

GTPARTS s.r.l.

Strada Consortile Zona A.S.I. C/O Incentro 2 A14 Carinaro (CE) Tel: +39 081.19105860 mail: info@gtparts.it

S.B.R. Instruments s.r.l. Ascoli

Via del Lavoro, 22 Porto d'Ascoli (AP) Tel: +39 0735.757844 mail: info@sbritaly.it

Bologna

Via Imbiani 1/I - San Giovanni in Persiceto (BO) Tel: +39 051.6879103 mail: info@sbritaly.it



M-MAGAZINE

Per contattare la redazione: um@maurelli.it Via Cerasa, snc 81050 Pastorano (CE)

Studio Prodotti e redazionale Giuliano Natangelo Grafica, Impaginazione Pasquale Mauro

Hanno collaborato:

Maria Rosaria Alfano Claudia Ciannarella Emiliano lervolino Daniele Sabbatella Luciana Sereno Salvatore Terracciano Loredana Toma

WWW.MAURELLIGROUP.COM







